



Wir sind ein mittelständisches Familienunternehmen, das seit mehreren Generationen im Maschinenbau tätig ist. Mit Hauptsitz in Hilden (Deutschland) zählen wir zu den weltweit führenden und weltweit exportierenden Herstellern der Pelletierungsbranche. Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir Sie zum nächstmöglichen Eintrittsdatum als

Vertriebsmanager (m/w/d) in Vollzeit

Das erwartet Sie bei uns!

- Betreuung und Ausbau von bestehenden Kundenbeziehungen
- Akquise und Aufbau von Neukunden
- Eigenverantwortliche Vorbereitung und Ausarbeitung von Maschinen- und Ersatzteilangeboten, sowie das Führen von Vertragsverhandlungen auf allen Geschäftsebenen des Kunden und Interessenten
- Nachverfolgung bereits bestehender Leads
- Abteilungsübergreifende Zusammenarbeit bei Großprojekten
- Entwicklung von Strategien und Initiativen für Ihre Region in Abstimmung mit der Vertriebsleitung
- Repräsentation des Unternehmens bei Kundenterminen, sowie auf nationalen und internationalen Messen und Veranstaltungen

So überzeugen Sie uns!

- Sie sind ein kommunikationsstarker Teamplayer mit ausgeprägter Verkaufs- und Servicementalität, einem sehr guten Zeitmanagement und einer zuverlässigen, professionellen und begeisterungsfähigen Arbeitsweise
- Sie sollten ein betriebswirtschaftliches oder technisches Studium oder eine vergleichbare kaufmännische Ausbildung in diesem Bereich mitbringen, erste Berufserfahrung wäre wünschenswert
- Mit einem guten technischen Verständnis und idealerweise bereits Erfahrungen im Bereich Maschinenbau oder Pelletierungsbranche überzeugen Sie uns
- Sie besitzen sehr gute verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sie verfügen über fundierte Kenntnisse der gängigen MS-Office Produkte, CRM-Systeme (Salesforce) und ERP-Systeme
- Reisebereitschaft, zeitliche Flexibilität und einen Führerschein bringen Sie ebenfalls mit

Unsere Benefits:

- Eine unbefristete Anstellung in einem krisensicheren und inhabergeführten Familienunternehmen das bereits seit 40 Jahren auf dem Markt erfolgreich ist
- Eine langfristige Perspektive in einem wachsenden und weltweit tätigen Unternehmen
- Eigenverantwortliches Arbeiten in engagierten, internationalen Teams
- Eine abwechslungsreiche Tätigkeit mit attraktiven Rahmenbedingungen, wie z.B. Gleitzeit, Betriebsarzt, kostenlose Parkplätze sowie diverse Weiterbildungsmöglichkeiten
- Kurze Kommunikationswege

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns darauf Sie kennenzulernen!

Bitte senden Sie Ihre Bewerbung (Anschreiben, Lebenslauf, Gehaltsvorstellung, Verfügbarkeit) direkt an die Personalabteilung:

MÜNCH-Edelstahl GmbH

Weststr.26

D-40721 Hilden

sl@muench-gmbh.net

www.muench-gmbh.net